

למועצת הכותנה דרוש/ה

מנכ"ל/ית

תחומי אחריות עיקריים:

- אחריות כוללת על תחום הכספים, התפעול והלוגיסטיקה, פעילות הסחר, פעילות הנדל"ן ועוד
- ניהול ישיר של תחום השיווק והמכירות
- ייצוג ענף הכותנה בארץ ובעולם
- תכלול הגורמים הפעילים בענף הכותנה

דרישות התפקיד:

- תואר אקדמי רלוונטי
- ניסיון ניהולי בתפקידי מנכ"ל בחברות בינוניות/גדולות - חובה
- ניסיון מוכח בניהול תחום השיווק והמכירות
- ניסיון בהובלת תהליכי שינוי והתייעלות ארגונית
- ייצוגיות
- זמינות וגמישות לנסיעות עבודה בחו"ל
- אנגלית ברמה גבוהה

יש להעביר קורות חיים לדוא"ל rozy@shibutzim.co.il

עד ליום 28.2.20.

מנכ"ל מועצת הכותנה - הגדרת תפקיד

מנכ"ל מועצת הכותנה משמש גם כמנהל השיווק של המועצה ומכאן נגזרים תחומי העיסוק והכישורים הנדרשים

תיאור התפקיד ותחומי העיסוק:

- אחריות כללית ומעורבות כמנכ"ל על כלל פעילות מועצת הכותנה לרבות התחומים המרכזיים הבאים:
 - ✓ כספים, חשבות, הנה"ח ומערכות מידע
 - ✓ מערך מיון הכותנה
 - ✓ לוגיסטיקה (ניהול מחסנים מרוחקים ומערכת המשלוחים)
 - ✓ אנטומולוגיה והדרכת הדברה
 - ✓ פעילות סחר של חומר הדברה
 - ✓ פעילות נדל"ן
- ייצוג המועצה וענף הכותנה מול כל הגורמים הרלוונטיים בארץ ובעולם
- תכלול כל הגורמים הפעילים בענף ובהם: מגדלים, מנפטות, ספקי תשומות מרכזיים, מחקר, טיפוח ועוד
- ניהול שיווק הכותנה של כלל המגדלים ובתוך כך:
 - ✓ גיבוש ובצוע של האסטרטגיה השיווקית
 - ✓ גיבוש ויישום מדיניות המחירים, השווקים, המלאי וכד'
 - ✓ קבלת החלטות מכירה בפועל
 - ✓ אחריות על מכירת גרעיני הכותנה

כישורים נדרשים לתפקיד :

- תואר אקדמי רלוונטי
- ניסיון ניהולי מוכח כמנכ"ל בחברות בינוניות/גדולות
- ניסיון מוכח בהובלת תהלכי שינוי והתייעלות ארגונית
- ניסיון מוכח בתחום השיווק והמכירות
- יכולות גבוהות בניהול מו"מ
- יכולות עבודה בצוות
- ייצוגיות
- יכולת ביטוי בכתב ובע"פ
- שליטה בשפה האנגלית
- שליטה במערכות מחשב
- זמינות וגמישות לנסיעות עבודה בחו"ל

(הגדרת התפקיד מנוסחת בלשון זכר, אך מיועדת לגברים ונשים כאחד)